

Код та назва дисципліни	1-075-2 Маркетинг-аналітика
Рекомендується для галузі знань ² (спеціальності, освітньої програми)	075 Маркетинг
Кафедра (азначати офіційний шифр)	маркетингу та міжнародного менеджменту
П.І.П. НПП (за можливості)	Зінченко О.А. – професор кафедри маркетингу та міжнародного менеджменту, д-р.екон.наук
Рівень ВО	перший (бакалаврський)
Курс, семестр (в якому буде викладатись) ³	3 курс
Мова викладання	українська
Пререквізити ⁴ (передумови вивчення дисципліни)	Попереднє вивчення дисципліни «Маркетинг»
Що буде вивчатися	Сучасні підходи аналізу зовнішнього і внутрішнього середовища компаній з погляду позиціонування їх продукції на ринку, тенденцій зміни ринкової ситуації, потреб клієнтів та загроз конкурентів. Застосування якісних і кількісних методів дослідження ринку, етики, використання Internet і комп'ютерних технологій для забезпечення ефективного просування товарів і послуг
Чому це цікаво/треба вивчати	Студенти отримають навички роботи маркетингових аналітиків, фахівців незамінних для роботи в будь-яких організаціях в сучасних умовах ведення бізнесу. Аналітики допомагають компаніям та організаціям вирішити, які товари та послуги продавати, яким клієнтам, за якою ціною. Вони роблять свої висновки, вивчаючи кон'юнктуру ринку, діяльність конкурентів та поведінку споживачів. Вивчення дисципліни дозволить розвинути аналітичні навички, організаторські здібності щодо проведення маркетингових досліджень у різних сферах діяльності, опанувати технологію моніторингу ринків та прийняття стратегічних та тактичних рішень в умовах постійних змін
Чого можна навчитися (результати навчання)	Аналізувати і прогнозувати ринкові явища та процеси, розраховувати економічні та маркетингові показники, обґрунтовувати управлінські рішення, виявляти й аналізувати особливості поведінки споживачів продуктів (послуг), визначати стратегію розвитку компанії на майбутнє Виявляти навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, бути критичним і самокритичним. Оцінювати та аналізувати стан та закономірності розвитку міжнародного середовища.
Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (компетентності)	Після успішного вивчення курсу студенти зможуть застосовувати найкращі практики аналітичної роботи, оволодіють інструментами та прийомами для розробки стратегічних рішень в різних сферах бізнесу, використовувати цифрові інформаційні та комунікаційні технології, а також програмні продукти в аналітичній сфері
Інформаційне забезпечення	1) Світвуд А. Маркетингова аналітика. Як підкріпити інтуїцію даними / переклад О. Асташової. К.: Наш формат, 2019. – 152 с. 2) Дарчук В.Г. Аналіз та планування маркетингової діяльності: навч. посібник. – Київ: ДУТ, 2019. – 146 с. Режим доступу: http://www.dut.edu.ua/uploads/1_796_67558907.pdf 3) Grigsby M. Marketing Analytics: A Practical Guide to Real Marketing Science. – London: Kogan Page, 2015. – 248 p.
Види навчальних занять (лекції, практичні, семінарські, лабораторні заняття тощо)	Лекції, практичні заняття, лабораторні роботи
Вид семестрового контролю	Диференційований залік
Максимальна кількість здобувачів ⁵	-
Мінімальна кількість здобувачів ⁵ (тільки для мовних та творчих дисциплін)	-