

Код та назва дисципліни	1-D5-075-1-11 Антикризисний маркетинг / Anti-crisis marketing
Рекомендується для галузі знань (<i>спеціальності, ОП</i>)	Для усіх спеціальностей
Кафедра	Маркетингу та логістики
П.І.П. НПП (<i>за можливості</i>)	-
Рівень ВО	перший (бакалаврський)
Курс, семестр (<i>в якому буде викладатись</i>)	
Мова викладання	українська
Пререквізити (передумови вивчення дисципліни)	-
Чому це цікаво/треба вивчати	Студенти отримають навички роботи маркетингових аналітиків, фахівців незамінних для роботи в будь-яких організаціях в кризових умовах ведення бізнесу. Аналітики допомагають компаніям та організаціям вирішити, які товари та послуги продавати, яким клієнтам, за якою ціною. Вони роблять свої висновки, вивчаючи кон'юнктуру ринку, діяльність конкурентів та поведінку споживачів. Вивчення дисципліни дозволить розвинути аналітичні навички, організаторські здібності щодо проведення маркетингових досліджень у різних сферах діяльності, опанувати технологію моніторингу ринків та прийняття стратегічних та тактичних рішень в кризових умовах.
Перелік тем з дисципліни	Сучасні підходи аналізу зовнішнього і внутрішнього середовища компаній з погляду позиціонування їх продукції на ринку, тенденцій зміни ринкової ситуації, потреб клієнтів та загроз конкурентів у кризових ситуаціях. Застосування якісних і кількісних методів дослідження ринку, етики, використання Internet і комп'ютерних технологій для забезпечення ефективного просування товарів і послуг
Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (<i>компетентності</i>)	Після успішного вивчення курсу студенти зможуть застосовувати найкращі практики аналітичної роботи, оволодіють інструментами та прийомами для розробки стратегічних рішень в різних сферах бізнесу, використовувати цифрові інформаційні та комунікаційні технології, а також програмні продукти для прийняття рішень у кризових ситуаціях.
Очікувані результати навчання	Аналізувати і прогнозувати ринкові явища та процеси, розраховувати економічні та маркетингові показники, обґрунтовувати управлінські рішення, виявляти й аналізувати особливості поведінки споживачів продуктів (послуг), визначати стратегію розвитку компанії у кризових умовах. Виявляти навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, бути критичним і самокритичним.
Інформаційне забезпечення	Підручники, конспекти, статті, монографії
Види навчальних занять	Лекції, практичні заняття, лабораторні роботи
Вид семестрового контролю	диференційований залік
Максимальна кількість здобувачів	Не обмежена